

Sfida da affrontare

Jakala Group è un gruppo leader in marketing, comunicazione, eventi ed e-business che lavora con le più importanti aziende italiane appartenenti a molteplici settori. Jakala Group voleva fornire alle proprie aziende clienti la possibilità di inviare messaggi promozionali / pubblicitari ai propri contatti a costi altamente competitivi.

Azioni intraprese

Jakala Group ha scelto Skebby come fornitore SMS. Integrando il gateway SMS tramite API, Jakala Group offre alle proprie aziende clienti soluzioni di marketing e comunicazione utilizzando il canale mobile: per esempio permette l'invio di promozioni e informazioni utili direttamente sul cellulare del cliente finale. Inoltre, utilizzando il servizio di Ricezione SMS offre servizi fidelity / promo per esempio concorsi via SMS.

Benefici ottenuti

Jakala Group ha integrato in modo facile e veloce il gateway SMS di Skebby all'interno dei propri sistemi. Grazie a Skebby, Jakala Group fornisce un servizio a valore aggiunto per le proprie aziende clienti ed a costi decisamente contenuti.

Come beneficiare del marketing SMS nel marketing e pubblicità

✓ Comunicare promozioni

Fornisci il servizio di contatto SMS alle tue aziende clienti: potranno comunicare promozioni ai loro clienti tramite SMS.

✓ Generazione di nuovi contatti

Aiuta le aziende clienti a creare ed espandere database di utenti con opt in, da contattare per aumentare il proprio business. Gli utenti potranno iscriversi al servizio inviando un messaggio.

✓ Promuovere eventi

Aggiungi gli SMS come canale per promuovere gli eventi che organizzi per te o per i tuoi clienti. Attivando il servizio di Ricezione è possibile raccogliere conferma RSVP via SMS ricevendoli direttamente sulla propria casella email o sito web.

✓ Migliorare il servizio clienti

Aiuta le tue aziende clienti ad aprire un canale dedicato di assistenza interattiva tramite SMS.